

无师自通成为销售精英的妙法

我修炼法轮大法已有二十多年。二十多年来，无论身在何处，环境如何严酷，我始终牢记师尊的教诲：“做好人、更好的人”（《洛杉矶市法会讲话》）。随着修炼境界的提升，身心也随之发生了巨大的变化：从疾病缠身到无病一身轻；从斤斤计较到处处为他人着想；从迷途的羔羊到修炼有素的大法徒，生命在法中不断的洗净、重塑，对师尊的无限感恩，并见证大法的神奇与美好。

修炼前，我患有先天性心脏病、高血压、慢性胃炎、慢性支气管炎、慢性咽炎、眩晕症等多种疾病，时常被病痛折磨的死去活来。虽然体弱多病，但由于受无神论的影响，我对气功并不相信。一九九八年底，生病住院的丈夫在病友的推荐下，要学炼法轮功，我担心会出危险，决定自己先去试试。为了不使丈夫失望，我选择了一个靠家较近的炼功场，每天清晨到那里跟着比划几下。

意想不到的，炼功不到一个月，身体上各种疾病一扫而光；更神奇的是，我体内还出现了乙肝抗体。因丈夫患肝癌，我和孩子都注射了乙肝疫苗。孩子很快就出现了抗体，而我却一直未有抗体。医生的解释是，因我体质差，又是成年人，所以难以形成抗体。

眼前，这真真实实发生的一切，使我不得不从新审视自己的世界观。在事实面前，禁锢我思想几十年的无神论不攻自破。我就像一只迷途的羔羊，从此走上了一条返本归真的路。

无师自通的销售精英

我原是国内一家大型金融企业的业务主管。迫害发生后，因我不放弃修炼，单位领导迫于压力将我主管岗换至业务岗，后又调至销售岗。换岗，对我而言，不仅意味着降级，还意味着职业风险。

众所周知，大陆金融行业乱象丛生，金融产品销售又有别于其它销售，通常周期长，风险大，具有不确定性，



因此对销售人员的业务素质要求极高。一个好的销售经理，除了具备一定的销售技能和专业资质，还应有敏锐的职业触角，以及对市场的研判能力。对此，我几乎是空白。换岗，一切从零开始，难度可想而知。

初到销售岗，真有点茫然不知所措。一方面，由于自己没有任何销售经验，工作中难免会感到生疏；另一方面，因为我从小就不喜欢与人打交道，看到客户就发怵。可是尽管如此，我每天都会有一些零星的销售业绩，这让我的同事们惊叹不已。有人私下向我讨教：为什么我们做的这么累，而你刚来，却做的如此轻松？我告诉她，因为我是修真、善、忍大法的，身上带着正能量，客户能感受到。正如一些客户所言，在你这里购买产品感到踏实。

浊世里的清流

在同事们的帮助下，我很快就适应了新的岗位。一次偶然的的机会，得知我是本岗位唯一没有专业证书的人，于是决定利用空闲时间给自己充电。我的学习方法很独特：有时是通过别人不经意的交谈，有时是在浏览网页时，有时则是在业务培训中。渐渐的我发现，与客户沟通越来越流畅，几句话就能达成；而且客户对我的信任度很高，经常

会介绍朋友来我这里做业务。短短三个月，我的销售业绩就名列公司前茅。为此，公司老总在大会上号召大家向我学习：你们看某某（指我），一个P都没有（P指专业资格证书），却成为公司里独树一帜的销售精英。

销售界有句行话：“客户是衣食父母”，意思是，谁能赢得客户，谁就能赢得市场。因此，一些企业为了打开市场，提升产品知名度，常常会给销售员一些额外的“奖励”。这种不成文的做法非常普遍，已成为销售行业中的潜规则。

由于我的销售业绩斐然（曾连续十年蝉联业务标兵，四次荣膺全国百强销售精英，并多次荣获总、省公司褒奖），在同行中是个有口皆碑的传奇人物。理所当然的，我就成了一些合作企业追逐的“目标”。因为产品堆扎，市场竞争激烈，我的办公室就象是个集市，时常人流不断。往往是一家业务员刚走，另一家业务员又来了，这个送水果，那个给零食，生怕我会厚此薄彼，这让我感到很苦恼。收下吧，不符合炼功人的标准，不收吧，又会成为同行中的异类。

刚开始，面对各种馈赠，我一概不接受。可是时间一长，搞的大家都很尴尬。一些业务员为了拉近关系，常常会

带一些咖啡、蛋糕等小食品过来，如果一味的拒绝，会给人一种被拒之门外的感觉，还会让其他人感到不自在。后来，考虑到业务员的感受，我调整了一下之前的做法：对于小小不言的东西，尤其是食物，我不再推却，而是与大家一起分享，私底下再悄悄的给业务员一些回赠，并告知自己是大法修炼人，不收取任何礼品和业务回扣；如果是贵重物品，当时就拒收，实在推不掉，我就转送给购买产品的客户，这样皆大欢喜。

然而，在这个金钱至上的社会里，也有人理解我的做法，认为这世上不会有人与金钱过不去，从而对我产生了误解。

一次，一家合作企业的业务员来到我的办公室，向我推荐他们公司的一款新产品。听完介绍后，我告诉他产品存在缺陷，不能销售。他暗示我，可以给我高额销售“奖励”，我摇摇头，对他说：我是修炼法轮大法的，不做不该做的事，咱们下次有机会再合作。见我不为所动，该业务员便悻悻的离开了。

几天后，我被告知，我及我带的团队被人举报“收受巨额业务回扣”，上级有关部门随即对我们进行了隔离审查。核查结果令人震惊：我不仅没拿什么“回扣”，还经常自己贴钱去做业务推广和客户维护。一位熟悉我的领导感慨的说：在物欲横流的当下，这样的好人太少了，也只有在法轮功中才能找到。事后，公司领导警告那位业务员：按规矩出牌，否则，逐出本地市场。

在十几年的金融销售中，无论是顺境，还是逆境，我都能按照大法的要求，“做好人、更好的人”，不仅使自己成为独树一帜的销售精英，同时也给销售行业注入了一股清流。正如师尊所讲：“人类社会各行业都是应该存在的，是人的心不正，而不在于干什么职业。过去有个说法，什么“十商九奸”，这是常人讲的，我说那是人心的问题。”（《转法轮》）◎（文/江苏大法弟子）

修大法让我懂得做人要“真”

走入修炼已十多年了，其间发生的事太多了，只记录最近经历的几件事，证实法轮大法的美好。

一、做人要真

我在机关工作，前几年在窗口单位工作，去年调回局里，和我一起调回局里的有五个人。因为每年都有年休假，而我在调回局里之前已经休完了，到年底他们又再次休假，利益心驱使我也想休假。同屋的同事说：局里也没有记载，你再休一次也没人知道。我的心动了，填了休假表，局长也批了。可是休假在家，总觉得心里不舒服，认为自己做的不对，和同修交流，同修说你这样做不对，你不和常人一样了吗？不符合炼功人的标准。所以我决定第二天上班。同事惊讶的说：“你怎么来了，不在家休假？”我说：“我已经休完了，不能说谎。”同事说：“你怎么那么傻呢，谁也不知道。”我说：“神知道。”她笑笑没再说什么。我又去了局长办公室告知我上班了，我对股长说：“我是修法轮大法的，不能说谎，年假在窗口单位休完了，不能再休了。”他说：“全局也就一个你这样的人。”

二、退订金

去年我要卖一套旧房子，因为楼层好，看的人也多，有一家三代人相中我的房子，可是条件总变，一开始要家具，后来又说不需要家具，让房价再便宜

点，我同意了，就联系亲属搬家具，又给她打电话，让她交定金、签合同。可她又变卦了，说家具也要，房价还要便宜，我就给丈夫打电话，丈夫很生气，但经过我的劝说，最终决定还是卖给她家。这时亲属也到了，买房的也到了，亲属们指责她们说话不算数，她们也不好意思了，当时就付了一万元定金，就把房子订下了，并约好第二天过户。到了过户的时候，她们又看了看房子，看看东西动没动。我说：“阿姨，说好的事，我们不会变的，这点相信我。”她问我房子冬天多少度，因为是二楼，温度不高，我就实话实说，不能骗人。她一听，不高兴了，说：“温度这么低，我家有小孩，这房子不能买。”我说：“小孩住南屋，还是可以的。”她还是不依不饶的和女儿抱怨。我说：“阿姨，咱这订金都交了，这样做不好吧。”看到她们在互相埋怨，我又给丈夫打电话，丈夫生气的说：“不卖她们，订金扣下。”她们心疼定金，说是她们变卦了，房款给我，但不过户，她们再往外卖。我一想，太麻烦了。和丈夫一商量，决定留下一半的订金，不卖了，她们也同意了。

这样房子也没卖成。回到家，我知道修炼人不能这样做，虽然是她们不守信诺言，但师父告诉我们修炼人要替别人着想，谁挣钱都不容易，所以我还是决定把钱退给她们，但没告诉丈夫，因为知道他在气头上不会同意（丈夫认同大法好，支持我修炼，过后我把这件

事告诉了他，他也没说什么）。第二天我给阿姨打电话，说要把钱送还给她，她听了很不好意思，一再说都是她们的错，不能拿回钱，我坚持要把钱退给她，她一看我是真诚的，就约好地点见面。见了面我说：“阿姨，我是修法轮大法的，师父叫我们遇事替别人着想，你的钱也不是大风刮来的，现在挣钱不容易，接着给她讲真相，告诉她不要相信电视上宣传的“天安门自焚”伪案，那是栽赃法轮功的，我们是按照真、善、忍做好人。”她说：“那是，要不修炼，谁也做不到，真是大谢谢你了。”我说你要谢就谢大法师父吧。最后把她入过的队退了。一段因缘善解了，真的谢谢师父！

三、电费的故事

我搬进新楼已经半年了，预交的电费一直没扣，我就觉的不对劲，就让丈夫去电业所问问，电业所的人说是不是和谁家串线了，让回家等着，他们派人来看。过了一段时间还是没人来。我想，去物业问问吧，是不是安装过程中安错了。

到了物业，我把事情经过一说，物业经理说，像你这样的人太少了，人家还想钻空子不交钱呢，你还主动交。我说我是修法轮大法的，不能撒谎。屋子里的人都看着我笑，投来认可的目光。然后物业经理给安装师傅打了电话，让他来给看看，我就回家等着。可是过一段时间没人来。我就在心里和师父

说：师父呀，我不能占别人资源呀，大法弟子的路得走正啊，师父帮我想想办法吧。可是一晃几个月过去了，还是没动静。心想，不交电费就得更省着用电了。跟同修交流此事，同修说把心放下，随其自然吧。终于，前两天电业来人了，看了电表说是新楼交工的时候，工人没有把我的表号录入系统，是他们的责任，算了一下电费需要补交七百多元，但因为这他们行的是阶梯电，单月超过一定的用电量就会多收钱，就不让我去窗口交，他们派工人来家取。正常交费以后再去窗口交。这下我的心放下了，这件头疼的事终于解决了。

这是发生在我身上的几件小事，其实大法弟子每个人所遇的事太多了，说也说不完。如果不是伟大的师父把大法带到人间，我也会和世人一样争名夺利，勾心斗角，不知做人的目地是什么。大法不仅给了我一个健康的身体，更教会了我做一个道德高尚的人。现如今世风日下，道德沦丧，毒疫苗、毒奶粉、毒胶囊、假货泛滥，甚至迫害信仰“真、善、忍”的好人。人祸降天灾，武汉肺炎肆虐，中共却在隐瞒疫情。这一桩桩一件件，无不显露出中共的邪恶本性。善良的中国人只有记住“法轮大法好、真善忍好”，退出中共的一切组织，才能得到神佛的护佑，拥有一个美好的未来。◎（文/黑龙江省大法弟子）



法轮功简介

什么是法轮功？

法轮功是1992年由李洪志先生在长春所传出的佛家上乘修炼大法。法轮功是一套完整的性命双修功法，以宇宙最高特性真、善、忍为修炼原则。强调心性修炼，修炼人从好人做起，按照真、善、忍标准要求个人心性的提高，另外包含五套缓慢、优美、简单易学的功法动作。修炼法轮大法在短时期内就能达到意想不到的效果，返本归真。

正法度人不取费用。法轮大法是修善的、和平的，一切活动都是公开且免费。法轮大法修炼不重形式，没有名册、会员，自由来往。

法轮大法为人们带来美好，对个人来说，修炼法轮功不但能祛病健身，使人变得诚实、善良、宽容、和平，而且能开启智慧，逐渐达到洞悉人生和宇宙奥秘的自在境界；对社会来说，修炼法轮功能增加社会的稳定、包容与祥和，提高人们的整体精神生活质量。

如何学炼法轮大法

如果您想开始学炼法轮大法，可以采取以下方式：一气呵成通读《转法轮》一遍。这能让您对“法轮大法”有个基本的认识与了解。《转法轮》等大法书籍，在网络书店（<http://www.tiantibooks.com>）或香港大道书店，（地址：登打士街32号欧美广场1901室——“油麻地站A1出口，与钵兰街交界”，电话：2730 0108）有售，也可从网上免费下载：<http://falundafa.org/> 可先连结页尾的动态网址，突破网络封锁，了解更多信息。

一、邮件接收动态网址

申请国外免费电邮信箱发邮件给freeget.ip@gmail.com, 10分钟内会收到回信，拿到几个当前有效的动态网IP，复制任一IP至网址列即可（连结请通过安全凭证）

二、雅虎通

如果您使用雅虎通的话，可以给dweb_ip@yahoo.com, 发一个实时短信，一分钟内会收到几个IP（由于IP有时效性，可以多试几个）。动态网可透过国外信箱发邮件给d_ip@dongtaiwang.com来取得。请用动态网突破封锁：<http://dongtaiwang.com/loc/download.php>

三、翻墙直连动态网

<http://dongtaiwang.com/loc/phome.php?v=0>、<http://dongtaiwang.com/loc/mobile/>、<http://dongtaiwang.com/loc/yp.php?pm=y>、

四、手机翻墙可下载

<https://git.io/fgma>、<https://git.io/fgp>、<http://wujielulan.com/download/um.apk> ©

